

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ СВЕРДЛОВСКОЙ
ОБЛАСТИ

Государственное автономное профессиональное образовательное учреждение
Свердловской области

«АСБЕСТОВСКИЙ ПОЛИТЕХНИКУМ»

РАССМОТРЕНО:

ПЦК « Торговли общественного
питания и сферы услуг»

ГАПОУ СО «Асбестовский
политехникум»

Председатель ПЦК

Попова С.Е.

Протокол № от «9» 19.11.2022 г.

СОГЛАСОВАНО:

Методическим советом

ГАПОУ СО

Асбестовский политехникум

Председатель

Караваева Н.Р.

Протокол № 4 от «12» 12.2022г.

УТВЕРЖДАЮ:

Директор ГАПОУ СО

«Асбестовский политехникум»

В.А. Суслодаров

«15» 12.2022г.

СОГЛАСОВАНО:

зав. отделом АД, ИУМ
«30» 11.2022г.

Перечень

тем выпускной письменной экзаменационной работы

Государственная итоговая аттестация 2022 – 2023 учебного года

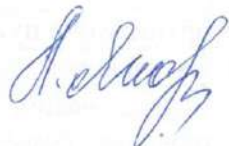
ППССЗ: 38.02.04 «Коммерция (по отраслям)»

Квалификация: менеджер по продажам

№	Наименование темы выпускной письменной экзаменационной работы
1	Организация и совершенствование коммерческой деятельности торгового предприятия.
2	Формирование торгового ассортимента и пути его совершенствования.
3	Повышение эффективности деятельности службы продаж на предприятии.
4	Анализ и перспективы использования современных информационных технологий для совершенствования коммерческой деятельности торгового предприятия.
5	Особенности организации и перспективы развития оптовой торговли отдельными видами продукции/товаров.
6	Эффективность деятельности коммерческих предприятий и пути ее повышения.
7	Организация сервисного обслуживания клиентов коммерческим предприятием.
8	Особенности формирования ассортимента товаров на предприятии.
9	Коммерческая работа по закупкам товаров для государственных нужд.
10	Организация и управление процессами товародвижения на коммерческом предприятии.
11	Инновации как фактор повышения эффективности коммерческой деятельности.
12	Совершенствование коммерческой деятельности сетевого предприятия торговли.
13	Формирование ассортимента на предприятии розничной торговли.
14	Управление ассортиментом на предприятии розничной торговли.
15	Оценка эффективности деятельности ООО «Элемент Трейд» ТС «Монетка» и пути ее повышения.

16	Прогнозирование и разработка стратегии коммерческой деятельности в организации.
17	Анализ организации и совершенствование ассортиментной политики предприятия розничной торговли.
18	Организация и совершенствование коммерческой деятельности оптово-посреднического предприятия.
19	Совершенствование коммерческой деятельности розничного торгового предприятия.
20	Организация и совершенствование коммерческой работы по закупкам товаров.
21	Совершенствование ассортиментной политики на предприятии (на примере предприятия оптовой торговли).
22	Совершенствование ассортиментной политики на предприятии (на примере предприятия розничной торговли).
23	Организация и управление процессами товароснабжения в магазине «Фишка»
24	Методы исследования потребительского спроса на предприятии розничной торговли ООО «Алко-Плюс»..
25	Стимулирование сбыта товаров на предприятии розничной торговли ООО «Алко-Плюс».
26	Коммерческая деятельность предприятия розничной торговли и пути её совершенствования.
27	Организация системы доставки грузов на предприятии.
28	Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия торговли и пути повышения его конкурентоспособности.
29	Изучение, формирование и стимулирование спроса на предприятии розничной торговли.
30	Анализ конкурентоспособности торгового предприятия

Преподаватель



Л.А. Яковлева